

## ORGANISATION D'UNE EPREUVE DU CALENDRIER DE L'ANNEE pour le week-end (Samedi, Dimanche et Jour férié)

### NOTE D'INFORMATIONS DESTINEE AUX PARTENAIRES

**Membres concernés** : Les compétitions du calendrier sont ouvertes à la totalité des membres de notre club et aux joueurs extérieurs moyennant un green-fee.

**Inscription au calendrier** : Le calendrier des compétitions est mis au point entre novembre et février. La date de l'épreuve ainsi que la formule (simple ou double) doivent être choisies dès que possible à cette époque avec la commission sportive et le secrétariat.

**Inscriptions à la compétition** : Les joueurs désireux de participer s'inscrivent sur une liste gérée par notre secrétariat. Cette liste est mise en place généralement 2 semaines à l'avance sur le site internet (inscription en ligne) et sur le tableau du club-house.

**Invitations du partenaire** : Nos Partenaires bénéficient d'invitations gratuites, droits de compétitions inclus (nombres et valeurs variables selon investissement) dont ils peuvent faire bénéficier leurs relations. Les invités supplémentaires donneront lieu à l'acquisition d'un green-fee au tarif Invité. Les personnes invitées doivent être licenciées de l'année en cours à la FFGolf et avoir leur certificat médical de non contre-indication à la pratique du golf en cours de validité.

La clôture des inscriptions se fait le vendredi précédant la compétition (14h00). A cette date, le secrétariat doit connaître les heures de départ souhaitées par vos invités.

**Remise des prix** : La remise des prix se fait en fin de journée (18h30/19h00). A cette occasion, le Partenaire peut prendre la parole.

**Photos durant les remises de prix et/ou la compétition** : Nous vous conseillons de prévoir un appareil photo. Ces photos peuvent être par la suite publiées sur les réseaux sociaux.

**Communication** : Le logo du Partenaire figure dans notre calendrier des compétitions pendant toute l'année. Il est possible d'y ajouter les coordonnées exactes (adresse, no de téléphone, contact). Les éléments à utiliser (logo et coordonnées) sont à transmettre au plus tard 3 semaines avant la compétition. Deux semaines avant la compétition concernée, notre newsletter communique l'évènement à nos membres et aux joueurs extérieurs à notre fichier. Après la compétition un petit article et les photos de la remise des prix sont également publiés. Nous communiquons également sur les réseaux sociaux (Facebook + Instagram) avant et après la compétition.

**Dotation** : La valeur de la dotation est à la discrétion du partenaire. Le nombre de prix à prévoir est de 18 minimum pour les compétitions en simple comme pour les compétitions en double, plus les prix par tirage au sort, et en option, 2 prix pour le concours de drive et 1 pour le concours d'approche. Attention, en double, les prix vont par 2 (voir en annexe 1)

**Rappel** : aucun prix ne peut excéder la valeur au détail de 850 € (excepté pour les concours de drive, d'approche et trou en un).

**Cocktail d'après remise des prix** : Il est de tradition dans notre club que le Partenaire offre un cocktail après la remise des prix. Vous pouvez contacter notre prestataire restaurant Rudy Dupire (par mail [o19eme@gmail.com](mailto:o19eme@gmail.com), ou par téléphone au 03 20 92 63 02) pour l'organisation de celui-ci.

**Responsable sportif de la compétition** : La gestion des compétitions est assurée par la Commission Sportive du Golf. Son Président nomme pour chaque compétition un responsable. C'est ce responsable qui mettra en œuvre les modalités spécifiques de votre compétition.



**Secrétariat** : Le secrétariat du Golf est en permanence à votre disposition pour éclaircir un point ou un autre. N'hésitez pas à contacter notre responsable de direction Françoise Dumoulin au 03 20 86 58 98 (du lundi au vendredi de 9 h à 18h).

**Trou n°9** : A mi-parcours, certains Partenaires organisent, sous forme de petite buvette, une collation (boissons chaudes ou froides, biscuits, mini-sandwiches...). Cette buvette est tenue par le Partenaire ou une personne désignée par elle. La cabane en bois (3mx3m), table; chaises, frigo, électricité sont à la disposition du Partenaire.

Président de l'ASGTM  
Alain MAQUET

Présidente de la Commission Sportive  
Jacqueline Seisel

## Formules de Partenariat

### Formule mono- partenaire

#### Votre dotation

- 1 balle ou goodie par joueur au départ (facultatif)
- 18 lots minimum pour remise des prix
- 5 lots minimum pour le tirage au sort
- Collation au trou N°9 (facultatif)
- Cocktail de remise des prix

### Formule pluri- partenaires

#### Si 2 partenaires, votre dotation

- 9 lots minimum pour remise des prix
- 3 lots pour tirage au sort
- Votre quote-part de la collation au trou 9 (facultatif)
- Votre quote-part du cocktail de remise des prix

#### Si 3 partenaires, votre dotation

- 6 lots minimum pour remise des prix
- 2 lots pour tirage au sort
- Votre quote-part de la collation au trou 9 (facultatif)
- Votre quote-part du cocktail de remise des prix

### Challenges Compétition en option

- « **Trou en Un** » - Assurance (4% valeur HT du lot - 400 €HT minimum)
- **Jeu-concours** : pour recueillir les coordonnées des joueurs, organisez un jeu-concours avec tirage au sort lors de la remise des prix (jeu concours dans le respect de la RGPD et la réglementation des jeux concours). Dotation de votre choix
- **Concours de drive** : récompensez le plus long coup de départ (Dames et Messieurs). Dotation de votre choix - 2 lots
- **Concours d'approche** : récompensez le coup le plus proche du trou (Mixte). Dotation de votre choix - 1 lot

## Formules de Partenariat – Remerciements

En échange de votre Partenariat, nous vous proposons les prestations suivantes :

- **La conception de l’affiche** de votre compétition **et sa diffusion sur nos réseaux sociaux** (site internet, Facebook, Instagram et newsletter)
- **Votre PLV** à l’entrée du golf, au club-house (à disposer au plus tôt 48h avant l’évènement) et sur le terrain (à disposer le jour J)
- La possibilité d’**exposer vos produits et vos brochures** durant la compétition
- **Votre participation** au protocole de la remise des prix et la **prise de parole**

Dans le cas de mono-partenariat, vous pouvez bénéficier également :

- De la diffusion d’une offre commerciale réservée à nos membres sur notre site internet (espace membres privé)
- De la mise à disposition du fichier adresses Membres pour un usage unique (Contrat à signer)

Nous vous offrons la possibilité **d’inviter vos clients et relations gratuitement à la compétition** (incluant le green-fee et les droits de jeu). Le nombre d’invitations varie selon la formule choisie :

**Formule mono-partenaire : 20 invitations**

**Formule pluri-partenaire : 10 invitations**

NB : les départs des compétitions se font dans l’ordre croissant des index pour favoriser le jeu rapide, toutefois, la commission sportive accepte d’autoriser les regroupements de vos invités, motivés par exemple par le co-voiturage ou des contraintes horaires. Nous vous demandons toutefois d’essayer de respecter autant que possible les regroupements par index voisin.

Ces invitations à la compétition peuvent éventuellement être remplacées par des green-fee gratuits utilisables un jour différent hors compétition.

**- Annexe 1 -**

**LOTS et niveaux de prix pour les compétitions du Club**

(en gras, les dotations minimum)

**Compétition en SIMPLE**

1ère série Dames	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2 3ème Net- 1 prix niveau 3</b>	<b>1er Brut- 1 prix niveau 1</b>
1ère série Messieurs	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2 3ème Net- 1 prix niveau 3</b>	<b>1er Brut- 1 prix niveau 1</b>
2ème série Messieurs	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2 3ème Net- 1 prix niveau 3</b>	
2ème série Dames	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2 3ème Net- 1 prix niveau 3</b>	
3ème série Messieurs	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2 3ème Net- 1 prix niveau 3</b>	
Série Mixte 9 Trous	<b>1er Net- 1 prix niveau 1 2ème Net- 1 prix niveau 2</b>	

**Compétition en DOUBLE**

1ère série Mixte	<b>1er Net- 2 prix niveau 1 2ème Net- 2 prix niveau 2 3ème Net- 2 prix niveau 3</b>	<b>1er Brut- 2 prix niveau 1</b>
2ème série Mixte	<b>1er Net- 2 prix niveau 1 2ème Net- 2 prix niveau 2 3ème Net- 2 prix niveau 3</b>	<b>1er Brut- 2 prix niveau 1</b>
Série Mixte en 9 trous	<b>1er Net- 2 prix niveau 1 2ème Net- 2 prix niveau 2</b>	

**En option**

<b>Concours de Drive Dames</b>	<b>1er - 1 prix niveau 1</b>
<b>Concours de Drive Messieurs</b>	<b>1er - 1 prix niveau 1</b>
<b>Concours d'approche Mixte</b>	<b>1er - 1 prix niveau 1</b>

**+ 5 PRIX SURPRISE (Tirage au sort)**

## **Suggestions de lots pour la remise des prix et le tirage au sort**

### **Cadeaux GOLF**

Sac de golf	Montre Golf
Sac de voyage pour sac de golf	Serviette
Chariot	Parapluie
Balles	Épuisette
Casquette	

Bon Cadeau DECATHLON

Bon Cadeau GOLF CENTER (Kortrijkstraat 376, 8560 Wevelgem, Belgique)

Bon Cadeau GOLF PLUS (ZI la Pilaterie- 21 Rue de la Ladrié, 59650 Villeneuve-d'Ascq)

Bon Cadeau HELLO GOLF ([pierre.vervoitte@hellogolf.fr](mailto:pierre.vervoitte@hellogolf.fr), 06 29 91 84 83)

### **Green-fees x2**

Golf de Dunkerque  
Golf du Touquet  
Golf d'Hardelot  
Golf de Belle Dune  
Golf de Wimereux  
Golf de St Omer  
Golf d'Arras  
Golf d'Amiens  
Golf d'Oudenaarde (Belgique)

### **Week- end golf (package Nuit + GF pour 2 personnes)**

Golf de L'Ailette (02)  
Le Touquet Golf Resort  
Golf d'Hardelot  
Golf de St Omer  
Golf de Wimereux  
Golf de Rebetz (60)

## **Faites travailler vos clients en offrant leurs produits ou bons d'achat**

### **Faites travailler les commerçants locaux en offrant cadeaux ou bons d'achat**

Coffrets gastronomiques, coffrets vins  
Dîner pour 2 personnes  
Activité Loisir  
Culture, Spectacle